

值此公司五十华诞之际，米塔新任CEO Klaus Knudsen先生提出前瞻性的战略构想

米塔的新任CEO Klaus Knudsen宣布了公司发展的新战略构想。今年，米塔将迎来公司自八十年代早期开创风能技术以来的第50个年头。Knudsen先生接任CEO一职后，丹麦风机控制解决方案的专家们已经整装待发，满怀必胜的信心面对未来十年中可能面临的挑战。

从战略角度来看，米塔将侧重于三个主要方面以便推动公司发展。首先，将继续推行合作策略，该策略是决定米塔在过去的半个世纪中取得现有成绩的核心价值。同时公司也将努力实现团队无缝整合，以确保项目流程的顺利实施以及合作的高效性。合作策略不仅能够更好地服务于风能领域内已建立业务往来的客户及合作商群体，同时也适用于公司的新产业领域。米塔可在其中充当外包服务供应商的角色，提供控制柜生产服务以及控制、SCADA和监测等方面的专有技术支持。

其次，米塔希望能够巩固自身作为一站式服务提供商的地位，以便交付跨越风机全生命周期的解决方案。米塔是市场上公认拥有最广泛产品组合的一家公司，同时也是极少数几家具备完整概念交付能力的公司之一，而这种能力亦可帮助实现有效的系统集成。从发展趋势来看，Knudsen坚信有效集成将会是米塔取得成功的一大根基，并表示：

“降低整个价值链的成本存在着众多压力和阻碍。米塔极为关注平准化度电成本，公司降低成本的其中一项主要工具便是内部不同解决方案间以及与其他外部系统的集成。正如我们所见，合作与集成均为在竞争激烈的市场环境下实现竞争优势的有效手段。”

在过去的多年间，公司在改善内部机构设置以应对未来发展、破除界限和限制、以及培养更为全面和精益化的业务思维方面投入了极大关注。Knudsen评论道：“我们改革的触及层面极为广泛；通过改革，已成功营造出一个完全以客户为中心、扁平且灵活的组织架构，令响应能力得以提升，同时增强了整个机构成员的责任意识。”

另外，数字化也是推动米塔发展的一项重要因素。Knudsen指出，数字化对整个风能行业来说具有重要的战略意义，实现产业数字化可有助于降低成本、优化发电量、增强灵活性和提高能源效率。

同时又解释说：“推动数字化发展将是实现公司目标的核心因素，可通过两个途径达成：第一，数据以及如何更为智能地利用数据实现解决方案自动化和提高发电效率；第二，重视消费市场的可持续发展。我们相信未来的能源产业将更加偏重消费者的需求并以智能能源管理为基础。很快，个人消费者将拥有自行选择首选能源来源的权利。物联网和云解决方案将成为推动发展的主要技术手段。”

米塔每年在研发方面投入125,000小时用于创新。

米塔的特有价值主张源自自身将市场上最强大硬件控制平台之一与深层次的专有技术及智能软件解决方案相结合的能力。

同时，公司可完全信赖自身通过数千产品开发和工程服务获得的具竞争力的强大产品平台。每年，研发方面的平均投入时间累计达到125,000小时，极为可观。不仅如此，公司还拥有着了一支由业界一些最优秀软件工程师组成的团队，从事市场领先应用程序、载荷与控制优化、先进控制策略、大数据、SCADA系统、app以及多源化智能控制解决方案等相关工作，完全具备太阳能、风能及储能管理的能力。

“米塔极为重视创新，我们的主要研发目标之一便是在这个快速发展的数字化进程中为电力公司和资产拥有者增加额外价值。因此，我们极为重视数字化解决方案。这也是令我们保持行业领先地位，为市场提供以未来为导向且具竞争力的解决方案的方式。”Knudsen说。

实现风能价值

米塔是一家怀有强烈使命感与责任感的企业。Knudsen最后总结说，“今年，公司将迎来50周年华诞，这是令所有米塔人为之骄傲的发展史上的重要里程碑时刻。50年来公司成功地坚守了所倡导的质量价值和主动性，公司的目标是令风能更具竞争优势，根据发展前景评估，公司希望进一步拓宽思维层面以便充分发掘风机的价值。风能在满足全球日益增长的能源需求方面的重要性日趋突显，我们相信所有风况下的风机总体控制对于这一产业能否实现全球化目标至关重要。基于此，米塔将目标设定为提供必要的专有知识和技术以确保风能的优化利用以及促进行业全部潜能的充分发挥。”

米塔简介

米塔自1969年起开始从事跨行业控制自动化产品的生产制造，并于二十世纪八十年代将业务拓展至风力发电行业。目前，全球有超过50,000台风机在米塔控制系统的控制和监测下运行。米塔提供控制系统、变桨系统、状态监测、SCADA和改造解决方案等产品和服务 - 均针对高收益且成本优化的风机运行而设计。如需了解更多资讯请访问www.mita-teknik.com

如需了解更多信息，请联系：

Klaus Kromann Knudsen, CEO

邮箱：mail@mita-teknik.com - 电话：+45 8665 8600